

**Ya sea por tierra, mar o aire: La industria de la logística se está transformando.** La industria de la logística es una de las más importantes y también de las más beneficiadas dentro del ámbito de la globalización y digitalización. Con un valor de facturación en el 2017 de 1,05 billones de euros tan solo en Europa, los pronósticos indican un fuerte incremento sobre todo en la utilización del transporte de carga terrestre. En consecuencia, el sector logístico también espera un aumento en el número de oportunidades y desafíos dentro del mercado global. ¿Se encontrará este sector preparado para un crecimiento continuo, encontrará suficiente inversión y alternativas financieras para cubrir sus

necesidades? La creciente demanda para los servicios logísticos requiere de un incremento de sus capacidades, y esto podría traducirse en un cambio en los roles de negociación y en la necesidad de encontrar soluciones financieras más flexibles. Las empresas logísticas deben navegar entre la demanda cambiante de sus clientes y los constantes cambios y requisitos de los transportistas para asegurar un crecimiento sostenible. Uno de los aspectos claves se encuentra en la correcta colaboración, control y financiamiento para gestionar los flujos de efectivo y una financiación eficiente de la cadena de suministro.

### Lidiando con la demanda fluctuante de clientes y con los constantes cambios de los transportistas



Cientes incrementan la presión en los precios y en las condiciones de pago



Presión en márgenes debido a la falta de diferenciación de negocios



Falta de capacidad debido al número limitado de transportistas

En esta área de tensión, muchas empresas de logística se ven amenazadas por la **caída de los márgenes, incremento en la necesidad de liquidez e insuficientes transportistas.** Como contramedida, los principales operadores del mercado se han apoyado en una mayor conexión con su red de transportistas, optimizando juntos la financiación y garantizando así el éxito a largo plazo, manteniendo y fortaleciendo los lazos de manera sostenible.

**¿Cómo pueden utilizarse las redes y la digitalización para aumentar la liquidez y mejorar la colaboración entre las empresas?**

## cflox – plataforma basada en el principio de mercado

La plataforma de mercado cflox vincula a las empresas de logística con sus clientes y con sus transportistas, ofreciendo soluciones adaptadas a los retos de la industria.



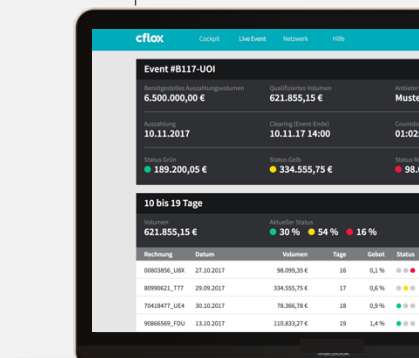
Convertir anticipadamente las cuentas por cobrar en pagos inmediatos



Prolongar las condiciones de pago frente a los proveedores pero, al mismo tiempo, ofrecerles un pronto pago



Obtener de descuentos adicionales utilizando su propia liquidez y ofreciendo un pronto pago a sus proveedores.



## Caso práctico

Una empresa de logística alemana se enfrentó a un gran reto: Por un lado, la empresa debía prolongar los plazos de pago que ofrecía a sus propios clientes, por otro lado, no le era posible incrementar sus plazos de pago a la mayoría de su red de transportistas (proveedores). ¿Qué solución encontró?

### La solución: cflox liqui+

El proveedor de servicios logísticos utiliza cflox liqui+ para ampliar los plazos de pago a su base de transportistas, y al mismo tiempo les ofrece un pronto pago:

- Los plazos de pago a los transportistas se incrementaron de 30 a 60 días.
- Los transportistas acceden a la plataforma cflox para obtener pronto pago – a partir del quinto día desde la aprobación de la factura por parte de la empresa de logística.
- La empresa de logística logra aumentar la colaboración y cercanía con su red de transportistas al utilizar la plataforma digital.

El socio financiero de cflox se encarga de la financiación intermedia, facilitando un pronto pago a los transportistas y proporcionando una extensión de los plazos de pago a las empresas logísticas, cobrando de éstas después de la fecha de vencimiento. La operativa es cómoda y sencilla gracias a la plataforma de mercado cflox. Los procesos de pedido y facturación establecidos se mantienen intactos.

### Tecnologías innovadoras y una implementación sencilla

cflox utiliza tecnología punta para ayudar a las empresas logísticas con su red de clientes y de transportistas de forma sencilla y eficiente. Pueden operar un gran número de empresas en la plataforma sin apenas necesidad de esfuerzo interno.

**Para más información y para saber cómo puede beneficiarse de la digitalización y la creación de redes, contacte a los expertos de cflox.**

**WIN-WIN: Compradores y sus proveedores se benefician**

#### Empresas de logística

- + Optimización de las condiciones de pago
- + Fortalecimiento de la situación financiera
- + Utilización de la liquidez existente
- + Procesamiento digital sencillo

#### Transportista

- + Reducción de plazos de cobro
- + Acceso inmediato a liquidez
- + Menores costes de financiación
- + Capital circulante optimizado